

Technik handlowiec 522305

Absolwent technikum będzie przygotowany do wykonywania zadań zawodowych:

- ✓ wykonywania prac związanych z obsługą klientów oraz realizacją transakcji kupna i sprzedaży,
- ✓ przyjmowania dostaw oraz przygotowywania towarów do sprzedaży.
- ✓ planowania działań sprzedażowych i monitorowanie ich efektów,
- ✓ organizowania i prowadzenia działań handlowych,
- ✓ aktywnej komunikacji z klientem biznesowym.

Opis zawodu:

Technik handlowiec jest to wciąż jeden z najbardziej poszukiwanych zawodów na rynku pracy. Bardziej poszukiwany niż pokrewny zawód technik ekonomista. W ramach swoich zadań zawodowych, wyszukuje dostawców towarów, usług, materiałów i surowców a także odbiorców towarów, usług i wyrobów gotowych. Kontaktuje się z partnerami handlowymi, prowadzi negocjacje, przygotowuje i zawiera umowy handlowe. Handlowiec stosuje różne formy i techniki sprzedaży, w zależności od szczebla obrotu towarowego, rodzaju towaru, rynku oraz oczekiwań klienta. Jest on dla osób aktywnych, sprawnie komunikujących się, mających poczucie estetyki, potrafiących szybko rozwiązywać napotkane problemy, a także otwartych na innowacje organizacyjno-techniczne i technologiczne, gotowych do stałego podnoszenia kwalifikacji.

Technik handlowiec może znaleźć zatrudnienie jako:

- ✓ Menadżer
- ✓ Specjalista do spraw zaopatrzenia
- ✓ Specjalista do spraw marketingu i reklam
- ✓ Specjalista do spraw sprzedaży
- ✓ Specjalista do spraw obsługi klienta
- ✓ Kierownik działu handlowego
- ✓ Akwizytor
- ✓ Merchandiser (dbający o ekspozycję i promocję towarów)
- ✓ Pracownik biura rachunkowego

Absolwent może kontynuować i doskonalić swoje kwalifikacje w ramach studiów licencjackich i magisterskich na kierunkach: ekonomia, prawo, zarządzanie, marketing, finanse, rachunkowość, bankowość, przedsiębiorczość, handel zagraniczny.